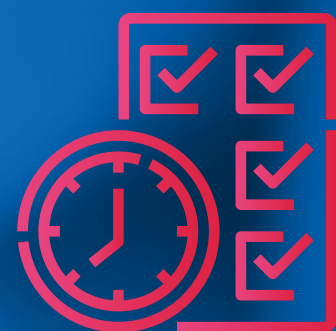




**¿Cómo ayuda una solución SFA
(Sales Force Automation) a tener
un equipo más eficaz y eficiente?**

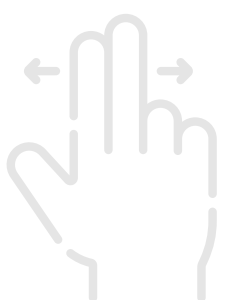


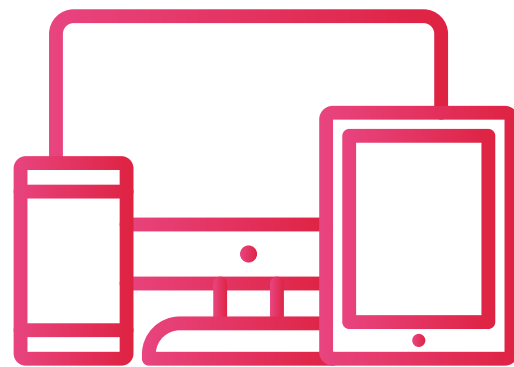
28%

Mejora la comunicación:

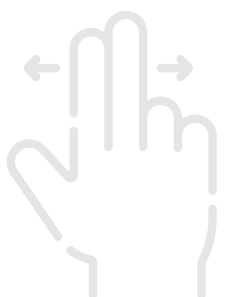
**El 28% de la jornada laboral se destina
a leer y responder mails.**

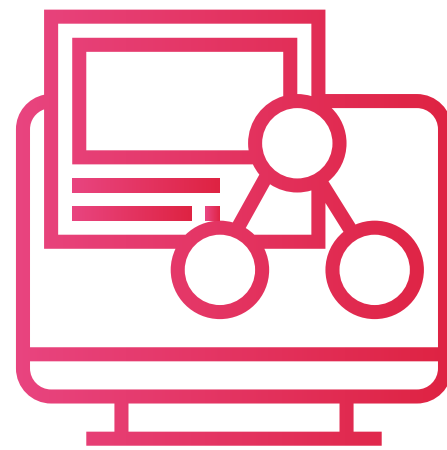
Fuente: McKinsey



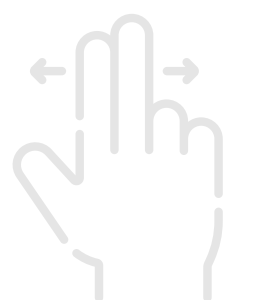


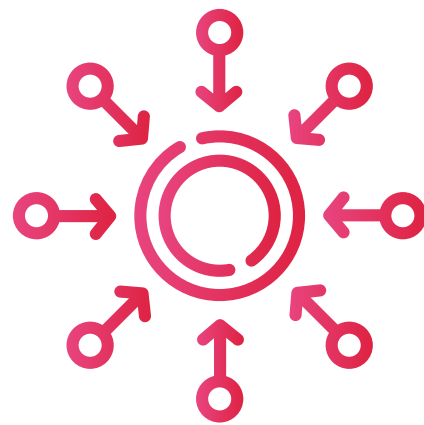
Foco en tareas generadoras de Valor:
Automatiza tareas administrativas.



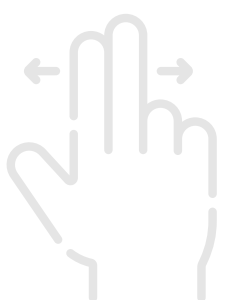


Metodología de Visita:
Homogeniza la forma de trabajar
de tu equipo para asegurar la
excelencia en la ejecución.





Mejora la preparación de la visita:
Centraliza toda la información relevante
para la visita en un único punto.





**Maximiza el resultado de cada
interacción con tus clientes.**

www.vincle.com